

# Holen Sie das Beste raus!

## Werden Sie der beste Verkäufer der Sie sein können!

Als Verkäufer/innen sind Sie das Gesicht des Unternehmens und die Verbindung zwischen Produkt und Ihren Kunden. Das Training unterstützt Ihre Persönlichkeit und zeigt Wege auf, wie Sie die Beziehung zum Kunden stärken und Einfluss auf das Kaufverhalten des Kunden nehmen. Mit gutem Grundlagen-Wissen, vielen Umsetzungs-Tipps und gestärkter Persönlichkeit holen Sie das Beste raus!

### Inhalte

- Grundlagen Kommunikation
- Grundlagen Wahrnehmung
- Praxis Verkauf – effektiv verkaufen
- Umgang mit Einwänden/Reklamationen
- Individuelles Verkaufen – wie geht's
- Bewusstsein schaffen für Produktgestaltung & Präsentation
- Selbst- und Fremdwahrnehmung – die eigene Verkaufs-Persönlichkeit entdecken & ausbauen
- Selbstwirksamkeit

### Ziele

- Mehr Selbstbewusstsein & Selbstwirksamkeit als Verkäufer/in entwickeln
- Eigenen Verkaufsstil finden
- Aktiver, bewusster & effektiver verkaufen
- Besseres Kundenbewusstsein

### Anmeldung

Die Anmeldung bitte per Email an [kontakt@snack-beratung.de](mailto:kontakt@snack-beratung.de)  
Sie haben Fragen?  
Dann gerne unter der Mobil-Nummer 0176 22267332

### Dauer

Gesamt 3,5 Trainings-Tage  
(1 x 2 Tage & 1 x 1,5 Tage)  
Max. 12 Teilnehmer

### Kosten

Gesamt 695,00 € zzgl. MwSt.  
Incl. Getränke & Seminarsnack & Seminarunterlagen

### Termine & Zeiten

18. & 19 September 2017  
12<sup>00</sup>-19<sup>00</sup> Uhr & 9<sup>00</sup>-17<sup>00</sup> Uhr  
9. & 10. Oktober 2017  
12<sup>00</sup>-19<sup>00</sup> Uhr & 9<sup>00</sup>-14<sup>00</sup> Uhr

### Veranstaltungsort

Bayreuth

### Trainer-Team

Janin Fischer & Julia Grommes  
[www.snack-beratung.de](http://www.snack-beratung.de)



# Holen Sie das Beste raus!

Snack-Beratung  
Rotkreuzstraße 6  
95447 Bayreuth

Anmeldeformular  
Antwortfax an 0921 7308368

Hiermit melden wir folgende Personen verbindlich für das Training **Holen Sie das Beste raus**, am 18./19.9.2017 und 9./10.10.2017, an:

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname Position/Funktion

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname Position/Funktion

Die Kosten für die Teilnahme des Trainings übernimmt:

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Firmenadresse

\_\_\_\_\_  
Kontaktdaten

\_\_\_\_\_  
Ort, Datum Unterschrift & Firmenstempel

Sie möchten in Zukunft über Email informiert werden?

ja  nein

Sie haben Interesse an einer individuellen Unterstützung Ihres Unternehmens an:

Snack-Beratung  Training Personal

## Geschäftsbedingungen

### Anmeldung

Die Anmeldung wird nach Bestätigung durch die Snack-Beratung für beide Seiten verbindlich und nach ihrem zeitlichen Eingang berücksichtigt.

### Zahlung

Die Seminarkosten sind nach Erhalt der Rechnung bis spätestens einen Monat vor Beginn des Seminars fällig.

### Rücktritt

Nach schriftlicher Absage der Anmeldung, später als 14 Tage vor Seminarbeginn werden 50 % bei Absage 3 Tage vor Seminarbeginn 100 % der Seminarkosten fällig. Die Kosten entfallen, wenn Sie einen Ersatzteilnehmer stellen.

### Sonderkonditionen

Bis 8 Wochen vor Seminarbeginn erhalten Sie Frühbucher-Bonus von 10 %. Ab 2 Teilnehmer/innen pro Unternehmen erhalten Sie 10 % Rabatt

### Absage

Bei Absage des Seminars, durch die Snack-Beratung, wegen z. B. zu geringer Teilnehmerzahl oder Erkrankung der Seminarleiterin, werden die bereits geleisteten Seminarkosten erstattet.